

POUR AUGMENTER SON IMPACT SOCIÉTAL, COOPEOS RECHERCHE UN.E TECHNICO-COMMERCIAL.E

Afin de développer ses activités et son impact sociétal, Coopeos est à la recherche d'un.e **technico-commercial** qui rejoindra l'équipe commerciale actuelle.

PRÉSENTATION DE LA COOPERATIVE COOPEOS

Créée en décembre 2015, Coopeos est une coopérative citoyenne qui valorise les ressources de bois locales pour chauffer les entreprises et collectivités. Pour ce faire, Coopeos a 3 missions :

- (1) proposer des solutions "chaleur bois locale" comprenant l'installation d'une chaudière bois, son financement et sa gestion complète
- (2) accompagner toute structure ayant des ressources de bois (déchets verts...) pour les valoriser en bois-énergie
- (3) sensibiliser un large public au développement durable (citoyens, élèves...)

À travers ses missions, Coopeos souhaite répondre à 3 défis sociétaux : (1) l'énergie et le CO₂ ; (2) les déchets ; (3) les modèles d'entreprise. Sa vision ? **Démontrer qu'un autre modèle d'entreprises est possible et ainsi être un levier de changement vers une société plus durable, participative et équitable.**

(Plus d'infos sur www.coopeos.be et la [charte de Coopeos](#))

NOTRE SERVICE « CHALEUR BOIS LOCALE »

Coopeos propose une offre de « **chaleur bois locale** » à destination des collectivités et entreprises wallonnes et bruxelloises, qui comprend (cfr [présentation détaillée de notre offre](#)) :

- Installation de la chaudière bois
- Approvisionnement en combustible bois local
- Suivi 24h/24, maintenance/entretien en garantie totale
- Solutions de financement et aide à l'accès aux subsides

Coopeos s'adresse à tous consommateurs de chaleur de min 70.000 kWh publics ou privés, en particuliers : communes, écoles, maisons de repos, centres d'hébergement, serres, piscines, entreprises...

MISSIONS ET RESPONSABILITÉS DU TECHNICO-COMMERCIAL

Le.a technico-commercial.e aura pour mission, d'accompagner les prospects depuis le premier contact jusqu'à la signature du contrat.. Concrètement, il ou elle aura la responsabilité de :

- La gestion du contact client :
 - o Compréhension de ses besoins à la fois techniques, économiques, sociaux, et environnementaux...
 - o Organisation des réunions, visites

- La réalisation des études pour établir la faisabilité d'un projet de chaudière bois. Plusieurs aspects sont étudiés :
 - o technique : analyse des consommations, dimensionnement des équipements, implantation de la nouvelle chaufferie bois... Identification et établissement, en collaboration avec l'équipe technique, des solutions les plus adaptées à ses besoins
 - o économique : établissement des coûts (investissement, fourniture en plaquettes de bois, maintenance), analyse de la rentabilité du projet
- L'établissement de l'offre et des documents commerciaux
- La participation à des événements (roadshow, visites, conférences, salons... et y représenter Coopeos)

Coopeos propose en outre de participer activement à la vie de la coopérative en rejoignant une équipe aujourd'hui constituée de 8 personnes. Dans ce cadre, vous participez aux réunions d'équipe où les décisions opérationnelles sont prises selon un mode de gouvernance participatif.

PROFIL RECHERCHÉ

- Vous avez un profil de type **ingénieur ou équivalent par expérience**, avec de préférence une orientation dans le domaine de l'énergie
- Vous avez une **expérience de min 5 ans dans la vente** de projets d'un montant de min 50.000€
- Le **rôle commercial** représente un challenge pour vous et la promotion de produits complexes est un défi qui vous motive particulièrement
- Doté.e d'un **excellent sens relationnel** et d'aptitudes fortes en communication, vous êtes capable de vous adapter à des interlocuteurs diversifiés et êtes à l'écoute des besoins
- Vous avez un **esprit d'initiative** et faites preuve d'une **grande autonomie**
- Vous partagez pleinement les **valeurs de Coopeos** et adhérez à la [charte de Coopeos](#). Vous avez un intérêt pour l'esprit coopératif et les problématiques environnementales & énergétiques

NOTRE OFFRE

Nous vous proposons de vivre et participer activement à l'expansion d'une jeune coopérative ambitieuse et pleine de valeurs et de répondre avec nous au grand défi énergétique et environnemental.

Informations pratiques :

- Temps plein
- Lieu de travail : Louvain-la-Neuve les lundis et vendredis. Clients dans toute la Wallonie, avec un focus sur les provinces de Liège et Brabant wallon
- Statut indépendant
- Prise de fonction souhaitée : dès que possible

INTÉRESSÉ.E ?

Envoyez votre candidature (lettre de motivation et curriculum vitae) à Caroline Lambin (caroline.lambin@coopeos.be – 0483 473 002).